

香港演员李兴华、张景淳、罗天宇组团龙华创业打造噢莱客旗舰店 将地道港味小食分享给更多食客

在红山6979负一楼，一间以明亮橙色、黄色为主色调的小店，看起来格外温馨。推开玻璃门，不算大的店面窗明几净，各种摆件、装饰颇具心思，小巧的留言板上，写满了食客对小店的祝福，贴着许多粉丝与老板们的合影。一位身着黑色羽绒服的“型男”在精心调配奶茶，定睛一看，正是店老板之一——香港TVB艺人张景淳。这家名为噢莱客的小店，由香港艺人李兴华、张景淳、罗天宇联合打造，他们说，在龙华开店，是喜欢制作美食的兴趣、是除演艺之外的谋生之道，更是自己喜欢的生活方式，他们希望把地道的香港小食、饮品，分享给深圳的朋友，更想以实际行动证明，深圳宜居宜业，是成就梦想的好地方。



罗天宇、张景淳、李兴华接受采访。



港式小吃



噢莱客红山6979旗舰店。



张景淳在店里制作港式小吃。



噢莱客红山6979旗舰店留言板。

旗舰店落户红山6979 只卖“小时候的味道”

“2020年，我把家人一起带到光明生活，为了给我无聊的老爸找点事儿做，我开了第一家噢莱客。”李兴华是噢莱客的创始人，从一个小小的铺位做起，积攒了3年多经验后，去年李兴华又拉来了好友张景淳、罗天宇加盟，一起把小店“做大做强”。

去年夏天，深圳兴起一股露营风，阳光、微风、青草、帐篷、惬意的人群，作为尝试，三人的“做大做强”之路，就从这些露营的小摊点开始。现烤鸡蛋仔那浓郁的香气在营地随风飘散，又脆又香甜的鸡蛋仔，再配一杯纯正的港式奶茶或柠檬茶，让噢莱客在许多营地备受欢迎。“就是在这个过程中，我们积累了许多经验，也发现深圳人真的热

情又友好。”三人还记得最初只为大家的喜爱所开心，埋头收钱卖货，却根本没考虑到自己准备的材料不够，出餐速度够不够快，“我们一开始试过让顾客等了两个小时才拿到餐食，也试过让大家等了两个小时后才抱歉地告诉大家，我们的材料没有了，只能退款给大家。很多人都欣然接受了，并没有为难我们，这在香港真的很难想象！”

在经验积累过程中，噢莱客在深圳各区陆续开了7家小铺，并最终决定在红山6979设立一家旗舰店。“我们想要一个年轻、有人气，但又不太喧嚣吵闹的地方，这里刚刚好！”李兴华说。

从店铺设计、装修到运营，三人颇为用心，这家旗舰店精巧可爱，舒

适又充满活力，店里主要售卖传统的香港小食，鸡蛋仔、碗仔翅、港式奶茶、冻柠茶等，都是李兴华、张景淳、罗天宇从小吃到的东西。三人虽是艺人，又身兼老板，但毫无架子，只要有空就到店里亲力亲为，为顾客亲手调制饮品、制作餐食，也吸引许多“迷妹”前来打卡。

在菜单中，除了原味、朱古力等口味鸡蛋仔外，还能看到咸牛肉、五香肉丁、豆豉鲮鱼和紫菜肉松鸡蛋仔，“这并不是我们创新，而是香港常有的口味。”李兴华说：“我们的菜单很简单，都是香港特色小吃、饮品，虽然现在深圳的饮品店非常‘卷’，但我们有我们的初心，就是要分享我们熟悉的餐食给大家，也希望大家能喜欢我们传统的味道。”

开启不同人生体验 向香港朋友介绍深圳

与已经常住深圳的李兴华不同，仍在TVB拍戏的张景淳、罗天宇，平时工作很忙，通常只有周五、周六能挤出时间来照看小店，虽然一来一往通常路上就要用去4个多小时，但他们很喜欢深圳，很享受在深圳的时光。

“制作美食、照看店铺，是我们的兴趣，也算是人生的一种体验。”当然，三位艺人也成为小店的“金字招牌”，他们会将自己日程表发在店铺的粉丝群中，“只要有空，我们就会在周五、周六来到

红山6979旗舰店，欢迎大家到我们的来品尝我们亲手制作的餐食！”

他们认为，现在深港融合发展脚步加快，深圳给了许多和他们一样的香港青年更多的选择和机会，“同样的店铺，如果在香港开，那么成本会高出太多，而且根本不会让我们有那么多试错的机会。”

节奏慢、选择多、人很友善，在深圳创业的过程中，三个人也在慢慢体味着深圳、感受着深圳，“我们经常往来深圳，打理好我们的小店，

也不断向香港朋友介绍深圳，用我们的实际行动，告诉大家可以到深圳来玩、来工作，来开启不同的人生。”

现在，李兴华三人正在了解深圳的政策，“我们已经了解到，龙华对于吸引香港人在龙华创业是有扶持政策的，我们也希望详细了解政策，享受政策利好，帮助我们的小店更好成长。”

龙华新闻记者 金璐 通讯员 王融 伍霞虹/文 记者 蔡维泽 通讯员 李展鹏/图